https://www.noviac.fr/poste/anm-280-2/

Technico-Commercial H/F – Adhésifs et Colles Industrielles

Le cabinet Noviac vous accompagne

Description

Le cabinet Noviac accompagne son client, un acteur reconnu dans la formulation, la fabrication et la distribution de solutions d'assemblage et de collage haute performance, dans le recrutement d'un Technico-Commercial H/F spécialisé dans les adhésifs industriels et les colles industrielles (cyanoacrylates, époxys, polyuréthanes, acryliques structurels, rubans adhésifs techniques).

LE CABINET NOVIAC VOUS ACCOMPAGNE : NOTRE GUIDE CANDIDAT

Responsabilités

Rattaché(e) à la Direction Commerciale, vous prenez en charge le développement et la fidélisation d'un portefeuille de clients industriels (aéronautique, automobile, électronique, métallurgie, plasturgie, emballage, maintenance industrielle). Vos principales responsabilités incluent :

Les questions interdites lors d'un entretien de recrutement

• Développement commercial : Prospecter de nouveaux comptes industriels sur votre secteur géographique et identifier des projets d'assemblage nécessitant des solutions de collage technique.
• Conseil et prescription technique : Analyser les cahiers des charges clients (substrats à assembler, contraintes mécaniques, thermiques ou chimiques, cadences de production) afin de préconiser les références d'adhésifs ou de colles les plus adaptées.
• Essais et accompagnement terrain : Réaliser des démonstrations et des tests d'application directement sur les lignes de production ou en atelier, en lien avec les bureaux d'études, les services méthodes et les achats.
• Suivi et fidélisation : Assurer le suivi régulier des clients existants, négocier les accords commerciaux et veiller au maintien des marges.
• Reporting : Assurer une veille concurrentielle active et reporter votre activité commerciale via le CRM de l'entreprise.

Qualifications

• Formation : De formation technique (Bac+2 à Bac+5 en chimie, matériaux, génie mécanique ou plasturgie) complétée par une expérience commerciale, ou issu(e) d'une formation commerciale avec une forte appétence technique.
• Expérience : Vous justifiez d'une expérience réussie d'au moins 2 à 3 ans dans la vente en B2B de consommables techniques ou de fournitures industrielles, idéalement dans l'univers des colles, adhésifs, mastics, résines ou solutions d'assemblage.
• Compétences : Capacité à dialoguer aussi bien avec des interlocuteurs techniques (ingénieurs méthodes, R&D, production) qu'avec des décideurs achats. Maîtrise des cycles de vente techniques (phase de test, homologation, déploiement).
• Qualités personnelles : Autonomie, pugnacité, sens de l'écoute, rigueur et goût prononcé pour le terrain. Permis B indispensable.

Avantages du poste

• Rémunération : Fixe attractif selon profil et expérience + variable déplafonné basé

sur l’atteinte des objectifs.
• Avantages : Véhicule de fonction, ordinateur portable, smartphone, carte affaires, mutuelle, prévoyance et intéressement/participation.
• Intégration : Parcours de formation complet aux gammes de produits et aux technologies de collage dès votre arrivée.

Nous adresser votre candidature
Référence : NOV ANM 280

Veuillez activer JavaScript dans votre navigateur pour remplir ce formulaire.

Noviac vous accompagne

Quelles sont les questions interdites lors d’un entretien de recrutement ?

Comment optimiser ma recherche d’emploi ?

Noviac vous accompagne

Comment optimiser ma recherche d'emploi ?

Comment rédiger un CV percutant ?

Noviac vous accompagne

Comment rédiger un CV percutant ?

CV mensonger : quels sont les risques ?

Noviac vous accompagne

CV mensonger, quels sont les risques ?

Se préparer à un entretien de recrutement

Noviac vous accompagne

Se préparer à un entretien de recrutement

Les contrôles de références professionnelles

Noviac vous accompagne

Les contrôles de références professionnelles

Quels documents peut on demander en recrutement ?

Noviac vous accompagne

Quels documents peut on demander en recrutement ?

Valide jusqu'au
31.12.2026

Secteur
Industrie

Type de poste
Temps plein

Horaires
De journée

Date de début du poste
Dès que possible

Durée du contrat
CDI

Lieu du poste
75000, Paris, Ile de France, France

Qui sommes nous ?
Noviac – Cabinet de recrutement et d'approche directe

Slide

Découvrir le cabinet de recrutement Noviac

Découvrir notre métier

Pourquoi faire appel à un cabinet de recrutement ?

Découvrir Noviac

Pourquoi faire appel à un cabinet de recrutement ?

Qu’est ce qu’un Chasseur de Têtes ?

Découvrir noviac

Qu'est ce qu'un chasseur de têtes ?