https://www.noviac.fr/poste/anm-280/

Agent Commercial H/F

Le cabinet Noviac vous accompagne

Description

Le cabinet Noviac accompagne l'un de ses clients dans la recherche d'un Agent Commercial H/F (non exclusif).

Notre client est un groupe de premier plan (12 000 collaborateurs) dans l'univers des adhésifs industriels, du polyuréthane et des machines spéciales d'application. Sa notoriété, la qualité de ses équipes et son sens de l'innovation en font un acteur reconnu à l'échelle mondiale.

LE CABINET NOVIAC VOUS ACCOMPAGNE : NOTRE GUIDE CANDIDAT

Responsabilités

Dans le cadre de son développement, notre client souhaite renforcer sa présence sur le marché français.

À ce titre, vos principales missions seront de :

Identifier les clients potentiels (uniquement une clientèle d'entreprises/industriels).
Mener des campagnes de prospection ciblées.
Activer et élargir votre propre réseau de contacts pour l'adapter aux produits représentés.
Présenter les produits et services en adaptant votre argumentaire aux besoins du client.
Négocier les conditions de vente (prix, délais de livraison, volumes) dans le respect des limites fixées par le mandant.
Rédiger les propositions commerciales et finaliser la signature des contrats ou des bons de commande.
Bâtir une relation de confiance s'inscrivant sur le long terme.
Assurer le suivi de la satisfaction client après la livraison.
Remonter les éventuelles réclamations afin qu'elles soient résolues rapidement.
Analyser les tendances du marché et observer les actions de la concurrence.
Faire remonter les besoins émergents pour aider l'entreprise à faire évoluer son offre.
Tenir le mandant informé de vos activités et des prévisions de vente via des rapports réguliers.

Les questions interdites lors d'un entretien de recrutement

Qualifications

Au-delà de votre formation technique ou commerciale, vous justifiez d'une expérience significative dans la commercialisation à destination d'une clientèle de gammistes, d'industriels du meuble ou du textile.

Avantages du poste

En plus d'un commissionnement attractif, vous souhaitez vous associer à un acteur industriel reconnu et de premier plan.

Nous adresser votre candidature

Référence : NOV ANM 280

Veuillez activer JavaScript dans votre navigateur pour remplir ce formulaire.

Noviac vous accompagne

Quelles sont les questions interdites lors d’un entretien de recrutement ?

Comment optimiser ma recherche d’emploi ?

Noviac vous accompagne

Comment optimiser ma recherche d'emploi ?

Comment rédiger un CV percutant ?

Noviac vous accompagne

Comment rédiger un CV percutant ?

CV mensonger : quels sont les risques ?

Noviac vous accompagne

CV mensonger, quels sont les risques ?

Se préparer à un entretien de recrutement

Noviac vous accompagne

Se préparer à un entretien de recrutement

Les contrôles de références professionnelles

Noviac vous accompagne

Les contrôles de références professionnelles

Quels documents peut on demander en recrutement ?

Noviac vous accompagne

Quels documents peut on demander en recrutement ?

Valide jusqu'au
31.12.2026

Secteur
Industrie

Type de poste
Temps plein

Horaires
De journée

Date de début du poste
Dès que possible

Durée du contrat
CDI

Lieu du poste
75000, Paris, Ile de France, France

Qui sommes nous ?
Noviac – Cabinet de recrutement et d'approche directe

Slide

Découvrir le cabinet de recrutement Noviac

Découvrir notre métier

Pourquoi faire appel à un cabinet de recrutement ?

Découvrir Noviac

Pourquoi faire appel à un cabinet de recrutement ?

Qu’est ce qu’un Chasseur de Têtes ?

Découvrir noviac

Qu'est ce qu'un chasseur de têtes ?