https://www.noviac.fr/poste/anm-294/

Directeur de Région H/F

Le cabinet Noviac vous accompagne

Description

Notre client est un **groupe international** reconnu (400 M€ de CA), spécialisé dans la conception et la commercialisation de solutions techniques de pointe. Référence sur son marché, il propose des offres à forte valeur ajoutée à destination d'une clientèle variée, principalement composée de décideurs en maîtrise d'ouvrage.

LE CABINET NOVIAC VOUS ACCOMPAGNE : NOTRE GUIDE CANDIDAT

Responsabilités

Missions & Enjeux du poste : Directement rattaché(e) à la direction générale, vous prenez la responsabilité d'un périmètre hautement stratégique. En véritable patron(ne) de région, vous définissez et orchestrez la stratégie de développement commercial pour accélérer la croissance de votre zone :

Pilotage stratégique & Vision régionale : Définir et animer le projet commercial régional en cohérence avec les orientations du groupe. Effectuer une veille concurrentielle fine pour fixer les objectifs de développement à court et moyen terme.

Déploiement opérationnel : Concevoir, déployer et adapter les plans d'action commerciaux sur le terrain afin de garantir la conquête et la fidélisation des comptes clés.

Gestion budgétaire & Performance financière : Élaborer les budgets prévisionnels par agence, les soumettre à la direction et assurer un suivi rigoureux des indicateurs de rentabilité (volume de location/vente, CA, marge).

Leadership & Animation commerciale : Fédérer, motiver et engager les équipes autour des enjeux stratégiques. Communiquer les orientations claires et veiller à la bonne diffusion de l'information.

Management & Développement des RH : Participer au recrutement des collaborateurs, assurer leur montée en compétences (formation), piloter leur suivi de carrière et mener les entretiens d'évaluation.

Qualifications

Profil recherché

Formation : Issu(e) d'une formation supérieure (Bac+4/5, école de commerce ou d'ingénieur).

Expérience : Vous justifiez d'un parcours réussi dans le management d'équipes commerciales et techniques au sein d'un environnement industriel ou technologique de pointe.

Savoir-faire : Vous possédez une expertise éprouvée dans le pilotage de ventes complexes à cycles longs, la réponse aux appels d'offres et la négociation à haut niveau auprès des acteurs de la maîtrise d'ouvrage.

Les questions interdites lors d'un entretien de recrutement

Qualités personnelles : Un leadership inspirant, une grande autonomie, un sens aigu des résultats et une solide orientation « solutions ».

Avantages du poste
Pourquoi rejoindre cette entreprise ?

L'opportunité de piloter une région stratégique pour un groupe solide, ambitieux et aux bases financières saines.
Un environnement stimulant axé sur l'innovation technique.
Un package de rémunération attractif et évolutif.

Nous adresser votre candidature
Référence : NOV ANM 294

Veuillez activer JavaScript dans votre navigateur pour remplir ce formulaire.

Noviac vous accompagne

Quelles sont les questions interdites lors d'un entretien de recrutement ?

Comment optimiser ma recherche d'emploi ?

Noviac vous accompagne

Comment optimiser ma recherche d'emploi ?

Comment rédiger un CV percutant ?

Noviac vous accompagne

Comment rédiger un CV percutant ?

CV mensonger : quels sont les risques ?

Noviac vous accompagne

CV mensonger, quels sont les risques ?

Se préparer à un entretien de recrutement

Noviac vous accompagne

Se préparer à un entretien de recrutement

Les contrôles de références professionnelles

Noviac vous accompagne

Les contrôles de références professionnelles

Quels documents peut on demander en recrutement ?

Noviac vous accompagne

Quels documents peut on demander en recrutement ?

Valide jusqu'au
31.12.2026

Secteur
Industrie

Type de poste
Temps plein

Horaires
De journée

Date de début du poste
Dès que possible

Durée du contrat
CDI

Lieu du poste
44000, Nantes, Pays de la Loire, France

Qui sommes nous ?
Noviac – Cabinet de recrutement et d'approche directe

Slide

Découvrir le cabinet de recrutement Noviac

Découvrir notre métier

Pourquoi faire appel à un cabinet de recrutement ?

Découvrir Noviac

Pourquoi faire appel à un cabinet de recrutement ?

Qu’est ce qu’un Chasseur de Têtes ?

Découvrir noviac

Qu'est ce qu'un chasseur de têtes ?