

<https://www.noviac.fr/poste/pal309/>

DIRECTEUR COMMERCIAL FRANCE H/F

Le cabinet Noviac vous accompagne

Description

Dans un environnement industriel exigeant, structuré et orienté performance, notre client poursuit son développement et renforce ses équipes. Nous recherchons un(e) **DIRECTEUR(TRICE) COMMERCIAL(E) FRANCE H/F**, capable de piloter la stratégie commerciale à l'échelle nationale, de développer durablement l'activité et d'améliorer la rentabilité, dans un environnement caractérisé par des produits à prix élevés et des marges faibles.

LE CABINET NOVIAC VOUS ACCOMPAGNE : NOTRE GUIDE CANDIDAT

Responsabilités

Rattaché(e) à la Direction Générale, vous êtes responsable de la performance commerciale sur l'ensemble du territoire français. Vous définissez et déployez la stratégie commerciale en cohérence avec les objectifs de croissance et de rentabilité de l'entreprise.

Vos missions :

- Définissez et mettez en œuvre la stratégie commerciale France, en identifiant les leviers de croissance et les opportunités de développement.
- Pilotez la performance commerciale et veillez à l'atteinte des objectifs de chiffre d'affaires, de volumes et de rentabilité.
- Développez et fidélisez les comptes stratégiques, tout en renforçant la présence de l'entreprise sur ses marchés.
- Définissez et pilotez la politique tarifaire, en conciliant compétitivité, positionnement des produits et préservation des marges.
- Encadrez, animez et développez les équipes commerciales, en instaurant une culture de la performance et de la responsabilisation.
- Optimisez les processus commerciaux, les méthodes de vente et les outils de pilotage afin d'améliorer l'efficacité des équipes.
- Analysez les marchés, la concurrence et les évolutions des besoins clients afin d'anticiper les opportunités et les risques.
- Assurez un reporting fiable et régulier auprès de la Direction Générale, en apportant une vision claire des résultats, des indicateurs de performance et des plans d'action.

(Liste non exhaustive.)

Qualifications

Issu(e) impérativement d'une formation supérieure Bac+5, diplômé(e) d'une école d'ingénieurs ou d'une école de commerce, vous justifiez d'une expérience significative dans une fonction de direction commerciale au sein d'une industrie manufacturière.

Vous avez évolué dans un environnement industriel exigeant, international ce qui impose un anglais courant/fluente, caractérisé par la maîtrise rigoureuse de la politique tarifaire et de la rentabilité commerciale, tout en ayant une âme de manager et de leader.

Les questions interdites lors d'un entretien de recrutement

Vous vous distinguez par :

- Une solide expérience en stratégie commerciale et en développement d'activité à l'échelle nationale.
- Une excellente compréhension des enjeux économiques et industriels, notamment en matière de prix de vente, de coûts et de marges.
- Une forte culture du résultat, associée à une capacité à transformer les orientations stratégiques en plans d'action opérationnels.
- Un leadership affirmé et une capacité à fédérer, responsabiliser et faire progresser les équipes commerciales.
- De solides compétences en négociation, en développement de comptes stratégiques et en gestion de la relation client.
- Une approche analytique et pragmatique, fondée sur le pilotage des indicateurs de performance et la prise de décision.
- Une capacité à évoluer dans un environnement exigeant, avec un haut niveau d'autonomie et une forte orientation business.
- La maîtrise de l'anglais est obligatoire (courant/fluente exigée) : écrit et parlé

Noviac vous accompagne

Quelles sont les questions interdites lors d'un entretien de recrutement ?

Avantages du poste

Le poste est ouvert aux candidats basés partout en France, sous réserve de leur capacité à couvrir efficacement le territoire national.

Pourquoi postuler ?

- Un poste stratégique avec une responsabilité commerciale à l'échelle nationale.
- Un rôle à fort impact sur la croissance et la rentabilité de l'entreprise.
- Des enjeux stimulants associant développement commercial, stratégie tarifaire, performance économique, et management,
- Une rémunération très attractive, en cohérence avec le niveau de responsabilités.
- L'opportunité de contribuer directement à la stratégie de développement d'un acteur industriel national dans un groupe international.

Comment optimiser ma recherche d'emploi ?

Et bien d'autres éléments à évoquer ensemble. Pour cela, postulez sous la référence PAL 309 à l'adresse candidature@noviac.fr

Retrouvez sur le site du cabinet Noviac tous nos conseils à destination des candidats (comment rédiger un CV percutant, comment se préparer à un entretien d'embauche, etc.).

Nous adresser votre candidature

Référence : PAL309

Veuillez activer JavaScript dans votre navigateur pour remplir ce formulaire.

Noviac vous accompagne

Comment optimiser ma recherche
d'emploi ?



Comment rédiger un CV percutant ?

Noviac vous accompagne

Comment rédiger un CV percutant ?



CV mensonger : quels sont les risques ?

Noviac vous accompagne

CV mensonger, quels sont les risques ?



Se préparer à un entretien de recrutement

Noviac vous accompagne

Se préparer à un entretien de
recrutement



Les contrôles de références
professionnelles

Noviac vous accompagne

Les contrôles de références
professionnelles



Quels documents peut on demander
en recrutement ?

Noviac vous accompagne

[Quels documents peut on demander
en recrutement ?](#)

Valide jusqu'au

31.12.2026

Secteur

Industrie

Type de poste

Temps plein

Horaires

De journée

Date de début du poste

Dès que possible

Durée du contrat

CDI

Lieu du poste

Toute France, FRANCE

Qui sommes nous ?

Noviac – Cabinet de recrutement et
d'approche directe



Slide

[Découvrir le cabinet de recrutement
Noviac](#)

Découvrir notre métier



Pourquoi faire appel à un cabinet de recrutement ?

Découvrir Noviac

Pourquoi faire appel à un cabinet de recrutement ?



Qu'est ce qu'un Chasseur de Têtes ?

Découvrir noviac

Qu'est ce qu'un chasseur de têtes ?

